

「にいがたスタートアップコンテスト2019」の開催について

株式会社 北越銀行（頭取：佐藤 勝弥）、株式会社 第四銀行（頭取：並木 富士雄）、だいし経営コンサルティング 株式会社（社長：今泉 彰彦）は、地域に魅力ある新事業を創出するため、「にいがたスタートアップコンテスト2019」を下記のとおり実施しますので、お知らせいたします。

本コンテストでは、共催者、後援者と連携し、新潟県内の創業、第二創業の事業プランを公募し、優れた取り組みを表彰します。表彰者に対しては、賞金に加え、副賞として独自の販路拡大支援、地域企業との交流支援、専門家等による事業アドバイスなどを提供し、受賞した事業プランの実現に向けたサポートを行います。

株式会社 北越銀行、株式会社 第四銀行、だいし経営コンサルティング 株式会社は、行政をはじめとするさまざまな地域の当事者と連携を図りながら、今後も地元企業の業績向上や経済の活性化をサポートし、地域社会の持続的な発展に貢献してまいります。

記

名称	にいがたスタートアップコンテスト2019
主催	北越銀行、第四銀行、だいし経営コンサルティング
共催	ブリッジにいがた、第四北越キャリアブリッジ
後援	新潟県、にいがた産業創造機構、新潟県商工会議所連合会、新潟県商工会連合会、日本政策金融公庫、新潟県信用保証協会
応募資格	【創業部門】新潟県内でこれから創業しようとする個人（UIターン者を含む）、新潟県内の創業後2年未満の個人、団体、企業 【第二創業部門】新潟県内でこれから第二創業（新分野進出や業態変換）をしようとする個人、団体、企業、新潟県内の創業後2年未満の個人、団体、企業
募集対象	・「これから実施しようとする事業プラン」又は「実施して間もない事業プラン」を評価します。 ・独創性・新規性・既存事業との差別化、マーケティング（市場性・成長性・将来性）、実現可能性・事業収益性、地域貢献性、申込者の熱意・事業プランの論理性の観点から評価します。
応募方法	・参加申込書に必要事項をご記入の上、北越銀行・第四銀行の本支店の窓口へご提出ください。 ・また、にいがたスタートアップコンテスト事務局（g127013@daishi-bank.jp）宛てに、電子メールに書類を添付して直接申し込むことも可能です（メールのタイトルは「にいがたスタートアップコンテスト申込」として下さい）。
参加費	無料
募集期間	2019年9月2日（月）～2019年12月13日（金）
表彰・特典	【創業部門】 【第二創業部門】 それぞれの表彰者に対し、賞金と副賞を提供します。 ・最優秀賞（1名） 賞金10万円+副賞 ・優秀賞（若干名） 賞金5万円+副賞 <各賞共通副賞> ①北越銀行、第四銀行が主催する商談会への無料参加（2年間） ②「だいし経営者クラブ※1」会員による交流会への参加 ③「にいがたスタートアップピッチ※2」によるアフターフォロー相談 ※1 第四銀行の取引先約1,500社で構成する交流組織 ※2 各分野の専門家6、7名のメンバーで受賞者の事業化の進捗を確認します。受賞者には3カ月に1回程度経過を報告頂き、それに対してメンバーが事業改善や資金調達のアドバイスをを行い、事業化までサポートします。

※詳細は別紙「にいがたスタートアップコンテスト 募集要領」をご覧ください。

以上

[にいがたスタートアップコンテスト2019 チラシ](#) (PDF2,962KB)

[にいがたスタートアップコンテスト2019 募集要項](#) (PDF1,031KB)

[にいがたスタートアップコンテスト2019 参加申込書](#) (Word610KB)

【本件に関するお問い合わせ先】

株式会社 北越銀行

ソリューション営業部

担当：間野、斎藤

TEL 0258-39-7434

にいがたを スタートアップ コンテスト 2019

NIIGATA
START UP
CONTEST
2019

Start Up

fre fre
entrepreneurs
in Niigata

新たなスタートを切る
あなたを応援します。

募集期間 | 2019 9/2 月 → 12/13 金

募集概要は裏面にあります。

》「にいがたスタートアップコンテスト」とは？

新潟県内で実施される、独創性の高い事業プランを募集・審査・表彰します。
受賞者には賞金のほか、特典として、第四銀行・北越銀行が主催する商談会の無料参加権(2年間)及び受賞者アフターフォロー相談会「にいがたスタートアップピッチ」への参加権が与えられます。
アフターフォロー相談会では、応募者のプレゼンテーションに対して、各分野の専門家等が事業改善や資金調達に向けたアドバイスを実施し、着実に事業化できるようサポートします。
受賞プランの事業化を支援することで、新潟県の開業率向上と地域経済の活性化を図ります。

- 主催 / 第四銀行、北越銀行、だいし経営コンサルティング
- 共催 / ブリッジにいがた、第四北越キャリアブリッジ
- 後援 / 新潟県、にいがた産業創造機構、新潟県商工会議所連合会、新潟県商工会連合会、日本政策金融公庫新潟支店、新潟県信用保証協会

■お問い合わせ先
第四銀行 営業本部 地域開発グループ 高田、佐藤(祐) TEL 025-229-8180
北越銀行 ソリューション営業部 間野、斎藤 TEL 0258-39-7434

■詳しい内容及び応募方法などは、ホームページをご覧ください。

<http://www.daishi-bank.co.jp/>
<http://www.hokuetsubank.co.jp/>

にいがたスタートアップコンテスト2019



第四銀行



ホクセイ
北越銀行



だいし経営コンサルティング

にいがたスタートアップコンテスト2019

※参加をご希望される方は、第四銀行・北越銀行ホームページ上の「募集要項」を必ずお読みください。

応募資格

【創業部門】

- 新潟県内でこれから創業をしようとする個人（UIJターン者を含む）
- 新潟県内の創業後2年未満の個人、団体、企業

【第二創業部門】

- 新潟県内でこれから第二創業（新分野進出や業態変換）をしようとする個人、団体、企業
- 新潟県内に拠点を置く第二創業後2年未満の個人、団体、企業

募集対象

- 「これから実施しようとする事業プラン」又は「実施して間もない事業プラン」を評価します。

- (例)・新たな技術による新製品の事業プラン
- ・新たな発想による新サービスの事業プラン
 - ・農林水産業の6次産業化を目指す独創的な事業プラン
 - ・特色あるビジネスモデルで新潟県外や海外市場を開拓する事業プラン
 - ・観光活性化につながる創造的な事業プラン
 - ・中心市街地活性化等につながる創造的な事業プラン
 - ・災害復興に関する取り組みの事業プラン など

応募方法

- 参加申込書に必要事項をご記入の上、第四銀行・北越銀行の本支店の窓口へご提出下さい。ご自身で作成した資料（A4サイズ、10ページ以内）を追加提出いただくことも可能です。

※「参加申込書」は第四銀行、北越銀行のホームページからダウンロードできます。

- にいがたスタートアップコンテスト事務局（g127013@daishi-bank.jp）宛てに、電子メールに書類を添付して直接申し込むことも可能です（メールのタイトルは「にいがたスタートアップコンテスト申込」として下さい）。

スケジュール (予定)

2019年12月13日(金)	募集締め切り
2019年12月下旬	1次審査(書類審査)
2020年1月下旬	2次審査(面接審査)
2020年2月	表彰式

審査方法

第四銀行、北越銀行、だいし経営コンサルティングの役員及び外部有識者で構成する審査会による書類審査、面接審査を実施	(審査基準) ①独創性・新規性・既存事業との差別化 ②マーケティング(市場性・成長性・将来性) ③実現可能性・事業収益性 ④地域貢献性 ⑤申込者の熱意・事業プランの論理性
--	---

表彰者 及び 特典

【創業部門】【第二創業部門】それぞれの表彰者に対し、賞金と副賞を提供します。

- 最優秀賞(1名) 賞金10万円+副賞
- 優秀賞(若干名) 賞金5万円+副賞
- 各賞共通副賞

- ①第四銀行、北越銀行が主催する商談会への参加無料(2年間)
- ②「だいし経営者クラブ^{※1}」会員による交流会への参加
- ③「にいがたスタートアップピッチ^{※2}」によるアフターフォロー相談

※1 だいし経営者クラブ: 第四銀行の取引先約1,500社で構成する交流組織

※2 各分野の専門家6、7名のメンバーで受賞者の事業化の進捗を確認します。受賞者には3カ月に1回程度経過を報告頂き、それに対してメンバーが事業改善や資金調達のアドバイスを行い、事業化までサポートします。

「にいがたスタートアップ
コンテスト」に関する
お問い合わせ先

第四銀行 営業本部 地域開発グループ 高田、佐藤(祐) TEL 025-229-8180
北越銀行 ソリューション営業部 間野、斎藤 TEL 0258-39-7434

(2019年9月2日作成)

にいがたスタートアップコンテスト 2019 募集要項 (創業部門・第二創業部門共通)

- ◆ 「にいがたスタートアップコンテスト 2019」への参加をご希望される方は、必ず本募集要項をお読みのうえ応募・参加してください。
- ◆ 応募者は本募集要項の内容について了解し、同意したものとみなします。

【「にいがたスタートアップコンテスト 2019」参加における注意事項】

- ・ ご提出いただいた書類は返却しません。控え等の保管は応募者の責任で行ってください。
- ・ 第三者の知的財産権を侵害するおそれのあるものは応募対象外とします。
- ・ 応募プランの知的財産権については応募者に帰属します。ただし、特許・実用新案権をはじめとする知的財産権や企業秘密・ノウハウ等の情報の法的保護については、応募者の責任において対策を講じたうえで、一般に公表しても差し支えない内容で応募ください。
- ・ 応募者の氏名等の情報、応募内容、応募のために提出された書類は非公開としますが、表彰者や一定の選考者については応募者名、事業プラン名、事業の概要を公表する場合があります。
- ・ 応募者の情報が外部の審査委員（有識者）にも開示されることに同意いただきます。
- ・ 審査のプロセスで、ご提出書類の記載内容について電話等で確認させていただく場合があります。
- ・ 「にいがたスタートアップコンテスト 2019」への参加費は無料です。ただし、書類作成に係る調査費、通信費その他の費用については各自ご負担ください。選考されて2次審査や表彰式に出席する場合の交通費も各自ご負担ください。
- ・ 審査内容や審査結果に対する個別の問い合わせには応じられません。
- ・ 応募資格に対する虚偽や盗作の事実が判明したり、募集要項に対する違反があった場合には、失格、表彰取り消しとする場合があります。審査結果発表後においても、表彰取り消しや特典の取り消し・中止を求めることがあります。
- ・ 表彰プランの事業化についての資金調達（融資等）を第四銀行、北越銀行で行う場合には、別途、銀行所定の審査が必要となります。
- ・ 応募者が表彰の候補者となった場合、個人（法人・団体の場合は代表者）の氏名・生年月日を確認する書類として住民票の提出をお願いする場合があります。
- ・ 参加申込書に記載いただきました個人情報については、創業相談並びに本アワードの運営に必要な情報の作成、第四銀行、北越銀行、だいし経営コンサルティングが取り扱う商品・サービスの案内の目的にのみ使用します。

目的・趣旨

第四北越フィナンシャルグループの第四銀行、北越銀行、だいし経営コンサルティングは、地域における開業数の増加、地域経済の活性化を促進するため、創業・第二創業のプランを募集し、選考・表彰するとともに、地域の様々な支援機関と連携し、表彰者に対してプランを事業化するためのサポートを行います。

募集対象

「これから実施しようとする事業プラン」又は「実施し始めたばかりの事業プラン（事業化後2年以内）」で独創性の高いもの、特色あるものを評価します。

以下に例を挙げますがこれらに限定されるものではありません。

- ・新たな技術による新製品の事業プラン
- ・新たな発想による新サービスの事業プラン
- ・農林水産業の六次化を目指す独創的な事業プラン
- ・特色あるビジネスモデルで新潟県外や海外の市場を開拓する事業プラン
- ・観光活性化につながる創造的な事業プラン
- ・中心市街地活性化等につながる創造的な事業プラン
- ・災害復興に関する取り組みの事業プラン など

応募資格

以下のいずれかに該当するもの。

【創業部門】

1. 新潟県内に拠点を置いてこれから創業をしようとする個人
※UIJ ターンにより新潟県内で創業する個人を含む
2. 新潟県内に拠点を置く創業後2年未満の個人、団体、企業

【第二創業部門】

1. 新潟県内に拠点を置いてこれから第二創業（新分野進出や業態変換）をしようとする個人、団体、企業
2. 新潟県内に拠点を置く第二創業（新分野進出や業態変換）後2年未満の個人、団体、企業

提出書類

1. 「にいがたスタートアップコンテスト2019 参加申込書」（A4 縦サイズ、4 ページ）
2. 添付資料（ある場合のみ）
 - ※損益計画、資金計画、実施計画等を別途作成し、添付することで、「にいがたスタートアップコンテスト2019 参加申込書」の該当箇所への記入を省略することが可能です。
 - ※説明を分かり易くするために、写真や図表を添付しても構いません。
 - ※その他説明に必要な書類があれば、添付して下さい。
 - ※添付書類は、A4 サイズでお願いします。最多でも10 ページ以内に収めるようお願いします。

応募方法

1. 参加申込書は、第四銀行、北越銀行のホームページ（プレスリリースを含む）からダウンロードして下さい。
（インターネットで「にいがたスタートアップコンテスト 2019」と検索いただくか、第四銀行ホームページのトップページ左側にある「にいがたスタートアップコンテスト 2019」バナーをクリックください）
2. 参加申込書に必要事項を記載のうえ、第四銀行、北越銀行のお取引店（第四銀行、北越銀行とお取引がない場合は、お近くの店舗）へ提出して下さい。
また、電子メールに書類（PDF、Word、Excel）を添付して事務局へ直接申し込むことも可能です。

e-mail 送付先：にいがたスタートアップコンテスト事務局（g127013@daishi-bank.jp）

- ・タイトルは「にいがたスタートアップコンテスト申込」として下さい。
- ・アドレスを間違わないよう確認のうえ、送付して下さい。

募集期間

2019年9月2日（月）～2019年12月13日（金）15:00 締切

審査基準

1. 独創性・新規性・既存事業との差別化
2. マーケティング（市場性・成長性・将来性）
3. 実現可能性・事業収益性
4. 地域貢献性
5. 申込者の熱意・事業プランの論理性

表彰

- ・最優秀賞 【創業部門】【第二創業部門】とも各1名
- ・優秀賞 【創業部門】【第二創業部門】とも若干名

表彰者への特典

表彰者に対して第四銀行、北越銀行、だいし経営コンサルティング独自の事業化サポートメニューを提供します。なお、賞金、副賞は【創業部門】【第二創業部門】共通です。

<賞金>

- 最優秀賞：10万円
- 優秀賞：5万円

<各賞共通副賞>

- ・第四銀行、北越銀行が主催する商談会への参加無料（表彰式より2年間）
- ・「だいし経営者クラブ※1」会員による交流会への参加
- ・「にいがたスタートアップピッチ※2」への参加権

※1 だいし経営者クラブは、第四銀行の取引先約1,500社で構成される交流組織です。2019年7月の交流会は、ホクゲン経済研究所の会員も交えて開催しました。

※2 各分野の専門家等で構成する事業化支援チームが創業予定者等の事業計画や資金調達についてアドバイスします。（詳細は次項を参照）

受賞者へのアフターフォロー体制（「にいがたスタートアップピッチ」）

- ・3カ月に1回程度、創業者から事業プランの事業化状況を報告して頂き、各分野の専門家等で構成する支援メンバーからアドバイスを行います。
- ・定期的に相談会に参加頂くことで、創業者の事業が軌道に乗るまでの期間（概ね創業後2年程度を予定）、継続して支援を行います。
- ・メンバーは、第四銀行、北越銀行、だいし経営コンサルティングの創業支援担当者・ファンド業務担当者のほか、民間ファンドの運用担当者やマスコミ、大手企業の購買担当者、地元企業の先輩経営者などを中心に、相談者の業種や事業内容を踏まえて相談会の都度、組成する予定です。
- ・主な支援内容は、①事業プランの見直し・改善に向けた支援、②資金調達（融資、ファンド、クラウドファンディング、補助金）に向けた支援、③販路開拓（ビジネスマッチング、商談会）に向けた支援です。
- ・課題解決にあたっては、必要に応じて、大学や公設試験研究機関、産業支援機関、商工団体などの連携機関も紹介します。

審査方法

- ・1次審査は、第四銀行、北越銀行、だいし経営コンサルティングの役職員が書類審査を実施し、【創業部門】【第二創業部門】とも5プラン程度を選定する予定です。
- ・2次審査は、第四銀行、北越銀行、だいし経営コンサルティングの役職員および外部有識者で構成する審査会を開催し、1次審査通過者の面接審査を実施します。【創業部門】【第二創業部門】とも最優秀賞を1プラン、優秀賞を1、2プラン程度を選定する予定です。

審査スケジュール（予定）

2019年12月下旬 1次審査（書類審査）

※1次審査の結果については、郵送により通知します。1次審査通過者には、2次審査の面接時間の調整のため、別途電話でも連絡致します。

2020年1月下旬 2次審査（面接審査）

※2次審査の結果についても、郵送により通知します。2次審査通過者（受賞者）には、表彰式への参加について別途電話でも連絡致します。

2020年2月 表彰式（審査結果の対外公表）

主催・共催・後援

主催：第四銀行、北越銀行、だいし経営コンサルティング

共催：ブリッジにいがた、第四北越キャリアブリッジ

後援：新潟県、新潟県商工会連合会、新潟県商工会議所連合会、にいがた産業創造機構、日本政策
金融公庫、新潟県信用保証協会

問い合わせ先

〒951-8066

新潟県新潟市中央区東堀前通七番町 1071 番地 1

第四銀行 営業本部 地域開発グループ

担当：高田、佐藤（祐）【にいがたスタートアップコンテスト事務局】

電話 025-229-8180

ファックス 025-222-4820

e-mail g127013@daishi-bank.jp

〒940-8650

新潟県長岡市大手通 2 丁目 2 番地 14

北越銀行 ソリューション営業部

担当：間野、斎藤

電話 0258-39-7434

ファックス 0258-36-4062

e-mail solution@hokuetsubank.co.jp

以上



第四銀行



ホクギン

北越銀行



だいし経営コンサルティング

にいがたスタートアップコンテスト事務局 (g127013@daishi-bank.jp) 宛て

「にいがたスタートアップコンテスト」参加申込書

□にチェックマーク を入れて下さい

記入日： 2019年 ○月 ○日

お取り引き店		
<input type="checkbox"/> 第四銀行	<input checked="" type="checkbox"/> 北越銀行	[○○] 支店・営業部 <input type="checkbox"/> なし

◆「募集要項」をお読みいただいた上でお申し込みください。
 ※本書類は融資審査のための書類ではございません。
 ※本書類のほかに参考となる資料等がございましたら、あわせてご提出ください。写真や図表を添付いただくと分かりやすくなります。
 ※なお、ご提出いただいた書類はお返しできませんので、あらかじめご了承ください。

◆第四北越フィナンシャルグループでは、だいし経営コンサルティング（DMC）による創業者向けのコンサルティングサービス（顧問契約、有料）も承っております。詳しくは営業店担当者へお問い合わせください。

1. 応募者

【応募部門】 創業の形態	【創業部門】 <input type="checkbox"/> 個人・新規創業 <input type="checkbox"/> 法人・新規創業	【第二創業部門】 <input type="checkbox"/> 個人・第二創業 <input checked="" type="checkbox"/> 法人・第二創業
開業予定の業種	飲食業（イタリアンレストラン）	
現在の業種（第二創業の場合）	ハウスウェア小売	
個人氏名／法人名 （法人の場合は代表者名も記載）	○○○○株式会社 代表取締役 北越 太郎	
生年月日（本人・代表者）	○○○○年 ○月 ○○日（現在 ○○ 歳）	
住所	〒950-0000 新潟県○○市○○○ □丁目□-□	
ご連絡担当者（役職・氏名） ※法人で代表以外の場合	総務課 課長 北越 花子	
開業（予定）年月	○○○○年 ○月 ○○日	
法人設立（予定）年月	○○○○年 ○月 ○○日（資本金： ○○○ 万円）	
ご連絡先電話番号	025-000-0000	
FAX 番号	000-000-0000	
e-mail アドレス	a b c d e f g h i j @ ○○○. □□. j p	
ホームページ URL	www.○○○○.○○.jp	
SNSの利用	<input checked="" type="checkbox"/> あり（具体的に： インスタグラム、ツイッター ） <input type="checkbox"/> なし	
創業者・法人代表の経歴	年月	略歴・沿革
	平成○○年○○月	○○大学卒業
	平成○○年○○月	○○○○株式会社入社
	平成○○年○○月	同社の代表取締役に就任

最も重要な部分です。ここがいい加減になってしまうと、3、4の計画を立てることが難しくなります。相手に伝わるように、なるべく詳細に記入して下さい。別途、資料がある場合は添付してください。

2. 事業プラン

(1) 事業プランの名称

地元食材を使用した本格イタリアンレストラン

(2) 創業の動機、目標・ビジョン

家業のハウスウェア小売業を継承して営業してきたが、年々売上が減少していた。今般、東京のイタリアンレストランで修行していた長男から故郷へ戻ってレストランを開業したいとの相談を受け、第2創業を決意したもの。

〇〇市には、本格的なイタリアンレストランがなく、これまで自分自身も〇〇市のレストランまで食べに行っていたため、商機があると考えた。

(3) 事業プランの概要・特徴

①商品・サービスの内容（品質、性能、価格、提供方法等）	何を
<ul style="list-style-type: none">〇〇市の食材を使い、管理栄養士が監修したヘルシーなイタリア料理。東京の有名店で修業した長男が、有名店と同じ高品質の料理をファミリーレストラン並みの価格で提供（ランチ 700 円/人、ディナー 3,000 円/人）。	
②ターゲット・顧客（地域、業種、職業、ライフステージ等）	誰に
<ul style="list-style-type: none">ランチ：子供を持つ若い奥様層、健康志向の 60 代女性層ディナー：若い奥様の家族 (年齢層、性別など時間帯に応じて詳細に記載)	
③販売方法（チャンネル、プロモーション、SNS の活用等）	どのように
<ul style="list-style-type: none">開業 2 日前に近隣地域に新聞チラシを配布する。開業前日のプレオープンで半額で料理を提供する。Instagram と Twitter で情報を拡散する。	
④保有している資格、特許・実用新案	
<ul style="list-style-type: none">調理師免許（代表取締役）管理栄養士（妻）	
⑤事業を実施する上での協力者、連携相手等	
<ul style="list-style-type: none">〇〇商工会議所の経営指導員より事業計画策定の指導を受けた。××農園より高品質な有機野菜を低価格で仕入可能。	
⑥コンテスト等での受賞歴	

(4) 現状分析

①業界の市場規模、業界の動向・トレンド、競合の状況 <ul style="list-style-type: none">・〇〇市は人口〇〇万人に対し、イタリアンレストランは約〇〇店舗営業。・イタリアンレストラン業界は近年△△の傾向にあることから、本件は〇〇。・開業予定地周辺には半径〇キロ県内に競合となる店舗が〇店舗あり。
②自社の強み、他社と比べた優位性（提供する付加価値、顧客の得られる満足度等） <ul style="list-style-type: none">・長男は東京の人気店で修業しており、味に自信あり。・近所に〇〇保育園、〇〇小学校、〇〇中学があり、ターゲットとなる若い奥様層がいる。・ハウスウェア小売の経験を活かした女性受けする可愛い食器類を使用。・管理栄養士が監修した健康志向のメニューを提供する。
③自社事業の成長性についての見解 <ul style="list-style-type: none">・健康志向の高まりからヘルシーメニューの需要が高まると期待
④課題と感じていること <ul style="list-style-type: none">・ハローワークに相談済みであるが、人材確保に不安あり・軌道に乗るまでの販促方法が十分か・資金調達ができるのか

(5) 実施体制、人員計画（正社員、パート・アルバイト、家族従業員）

<ul style="list-style-type: none">・正社員 2 名、パート 5 名を採用予定・調理 2 名、ホールスタッフ 3 名

(6) 地域や社会に対して貢献できること

<ul style="list-style-type: none">・正社員 2 名、パート 5 名を採用予定・地元食材による「地産地消」
--

計算の根拠を示してご記入ください。実際に創業する際は、より詳細な計画を立てた方が良いでしょう（補助金・融資の審査にも詳細なものが必要となります）

※下記3、4、5については、別途作成済みの資料を添付頂くことでご記入を省略いただけます。

3. 事業の見通し（事業化後3年間の損益計画）

	創業1年目 (〇〇年 〇月期)	2年目	3年目
① 売上高	5,400 万円	5,940 万円	6,480 万円
②売上原価（仕入高）	1,890 万円	2,079 万円	2,268 万円
③売上総利益（①－②）	3,510 万円	3,861 万円	4,212 万円
④人件費（事業主本人を除く）	2,275 万円	2,343 万円	2,412 万円
⑤賃借料	0 万円	0 万円	0 万円
⑥減価償却費	50 万円	50 万円	50 万円
⑦光熱費等	378 万円	416 万円	454 万円
⑧広告宣伝費	100 万円	100 万円	100 万円
⑨支払利息	80 万円	80 万円	80 万円
⑩その他経費	540 万円	594 万円	648 万円
⑪経常利益（③－経費）	87 万円	278 万円	468 万円
売上高、売上原価、経費の根拠など	<p>①売上高：ランチ700円：平日（水曜定休）40人、土・日60人 デイナー3,000円：平日（水曜定休）40人、土・日60人 103.6万円/週×52週＝5,387.2万円</p> <p>②売上原価：35%、⑤光熱費等：7%、⑧その他経費：10%</p> <p>③人件費：役員・正社員25万円/月、パート10万円/月、賞与0.5月×2回</p> <p>⑥広告宣伝費：定額</p> <p>※2年目＝売上10%増、人件費3%増 （平均客単価や回転数など詳細に記載）</p>		

4. 資金計画

(万円)

資金使途		金額	資金調達	金額
設備資金	店舗・工場	200	自己資金（出資）	540
	機械・備品		親族等からの借入	200
			第三者からの出資金	
			補助金・助成金	
			金融機関からの借入	500
運転資金	仕入（3カ月）	472	（※年間返済額：100万円）	
	人件費（3カ月）	568		その他（ ）
合計		1,240	合計	1,240

5. 実施スケジュール

実施項目	実施期間
メニュー考案	〇〇年 〇月 ～ 〇〇年 〇月
仕入先の決定	〇〇年 〇月 ～ 〇〇年 〇月
従業員の採用	〇〇年 〇月 ～ 〇〇年 〇月
	年 月 ～ 年 月
	年 月 ～ 年 月
	年 月 ～ 年 月
	年 月 ～ 年 月



第四銀行



ホクギン

北越銀行



だいし経営コンサルティング

にいがたスタートアップコンテスト事務局 (g127013@daishi-bank.jp) 宛て

「にいがたスタートアップコンテスト」参加申込書

□にチェックマーク を入れて下さい

記入日： 年 月 日

お取り引き店		
<input type="checkbox"/> 第四銀行	<input type="checkbox"/> 北越銀行	[] 支店・営業部 <input type="checkbox"/> なし

◆「募集要項」をお読みいただいた上でお申し込みください。
 ※本書類は融資審査のための書類ではございません。
 ※本書類のほかに参考となる資料等がございましたら、あわせてご提出ください。写真や図表を添付いただくと分かりやすくなります。
 ※なお、ご提出いただいた書類はお返しできませんので、あらかじめご了承ください。

◆第四北越フィナンシャルグループでは、だいし経営コンサルティング（DMC）による創業者向けのコンサルティングサービス（顧問契約、有料）も承っております。詳しくは営業店担当者へお問い合わせください。

1. 応募者

【応募部門】 創業の形態	【創業部門】 <input type="checkbox"/> 個人・新規創業 <input type="checkbox"/> 法人・新規創業	【第二創業部門】 <input type="checkbox"/> 個人・第二創業 <input type="checkbox"/> 法人・第二創業
開業予定の業種		
現在の業種（第二創業の場合）		
個人氏名／法人名 （法人の場合は代表者名も記載）		
生年月日（本人・代表者）	年 月 日（現在 歳）	
住所	〒 -	
ご連絡担当者（役職・氏名） ※法人で代表以外の場合		
開業（予定）年月	年 月 日	
法人設立（予定）年月	年 月 日（資本金： 万円）	
ご連絡先電話番号	- -	
FAX 番号	- -	
e-mail アドレス	@	
ホームページ URL		
SNSの利用	<input type="checkbox"/> あり（具体的に： ） <input type="checkbox"/> なし	
創業者・法人代表の経歴	年月	略歴・沿革

2. 事業プラン

(1) 事業プランの名称

--

(2) 創業の動機、目標・ビジョン

--

(3) 事業プランの概要・特徴

①商品・サービスの内容（品質、性能、価格、提供方法等）
②ターゲット・顧客（地域、業種、職業、ライフステージ等）
③販売方法（チャネル、プロモーション、SNSの活用等）
④保有している資格、特許・実用新案
⑤事業を実施する上での協力者、連携相手等
⑥コンテスト等での受賞歴

(4) 現状分析

①業界の市場規模、業界の動向・トレンド、競合の状況
②自社の強み、他社と比べた優位性（提供する付加価値、顧客の得られる満足度等）
③自社事業の成長性についての見解
④課題と感じていること

(5) 実施体制、人員計画（正社員、パート・アルバイト、家族従業員）

--

(6) 地域や社会に対して貢献できること

--

※下記3、4、5については、別途作成済みの資料を添付頂くことでご記入を省略いただけます。

3. 事業の見通し（事業化後3年間の損益計画）

	創業1年目 (年 月期)	2年目	3年目
①売上高	万円	万円	万円
②売上原価（仕入高）	万円	万円	万円
③売上総利益（①－②）	万円	万円	万円
④人件費（事業主本人を除く）	万円	万円	万円
⑤賃借料	万円	万円	万円
⑥減価償却費	万円	万円	万円
⑦光熱費等	万円	万円	万円
⑧広告宣伝費	万円	万円	万円
⑨支払利息	万円	万円	万円
⑩その他経費	万円	万円	万円
⑪経常利益（③－経費）	万円	万円	万円
売上高、売上原価、経費の根拠など			

4. 資金計画

(万円)

資金使途		金額	資金調達	金額
設備資金	店舗・工場 機械・備品		自己資金（出資）	
			親族等からの借入	
			第三者からの出資金	
			補助金・助成金	
			金融機関からの借入	
運転資金	仕入（ 力月） 人件費（ 力月）		（※年間返済額： ）	
			その他（ ）	
合計			合計	

5. 実施スケジュール

実施項目	実施期間			
	年	月	～	年 月
	年	月	～	年 月
	年	月	～	年 月
	年	月	～	年 月
	年	月	～	年 月
	年	月	～	年 月
	年	月	～	年 月